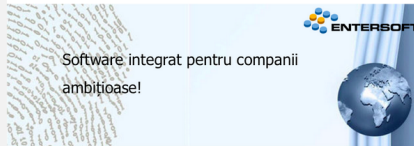


Newsletter Entersoft Romania: Iulie 2013

[View this email in your browser](#)



**Partenerul Start B Logic aduce Editura Diana in comunitatea Entersoft**

Compania [Start B Logic](#), partener Entersoft Romania, a implementat solutia **Entersoft Business Suite**® la Editura Diana din Pilesti, continuand astfel sirul de proiecte de succes din industria de carte.

Proiectul de la Editura Diana include atat o solutie ERP cat si o solutie CRM, ambele grupate in suita Entersoft Business Suite si ofera toate functionalitatile financiare si de gestionare a proceselor specifice unei edituri. "In etapa a doua a proiectului, ce se va derula catre finalul acestui an, vom extinde solutia cu o componenta de mobilitate care va usura activitatea a cel putin 15 agenti de vanzari", explica Gabriel Godeanu, Director General Start B Logic.

Mai multe informatii se gasesc pe [website-ul companiei](#).



In 2012, JTI Romania a ales sa gestioneze operatiunile legate de vanzari si distributie cu ajutorul solutiei **Entersoft Business Suite**®. Incepand cu data de 4 Iulie 2013, a fost implementat si primul proiect pilot in Judetul Vrancea.

Cu sediul central la Geneva, Elvetia, JTI are operatiuni in 120 de tari si 25.000 angajati. In Romania, JTI desfasoara atat activitati comerciale, cat si de productie, avand 1.000 de angajati.

**Entersoft Mobile SFA**®, modulul de automatizare a fortei de vanzari din cadrul solutiei integrate Entersoft Business Suite®, este o aplicatie mobila dedicata SFA si Merchandising. Aceasta aplicatie va oferi toate functionalitatile necesare desfasurarii activitatilor agentilor de vanzari din cadrul JTI: procesarea de comenzi direct de pe echipamentele mobile, facturare, incasare, precum si organizarea task-urilor de vanzare si a calendarului de intalniri. De asemenea, aplicatia include functionalitati utile de marketing si merchandising precum colectarea stocurilor la punctele de vanzare, studii si chestionare de marketing. Solutia va pune la dispozitie in timp real informatii relevante atat pentru personalul din back-office, cat si pentru agentii de vanzari de pe teren, oferindu-le suport in activitatea desfasurata.



Pe fondul utilizarii tot mai accelerate a retelelor sociale in mediul de business, beneficiarii solutiei **Entersoft Business Suite**® au acum posibilitatea administrarii conturilor de Facebook si Twitter ale companiei, direct din interfața solutiei CRM.

Astfel, o companie poate planifica si derula mult mai eficient o strategie de monitorizare, angajare si comunicare cu grupurile tinta prezente pe cele doua retele sociale. Social Media CRM ofera functionaltati dedicate pentru derularea activitatii pe Facebook si Twitter, de la administrarea conturilor pana la analiza si evaluarea tipurilor de interactiuni.

In prezent, aproximativ 50% dintre clientii Entersoft din tara s-au aratat dornici sa utilizeze aceste noi functii.

**Clienti noi: APT Resources & Services a ales Entersoft Expert**

**APT Resources & Services**, companie romano-americana prestatoare de servicii in domeniul HR, marketing si comunicare, se alatura listei de referinte a Entersoft in Romania. Compania a finalizat recent implementarea solutiei **Entersoft Expert**, inlocuind astfel o aplicatie locala de gestiune contabila, care nu mai putea sustine cresterea activitatii.

**APT Resources & Services** are o structura organizationala complexa, cu linii de business multiple si bine conturate, iar solutia Entersoft va permite o gestiune detaliata pe centre de cost si profit, atat la nivelul fiecarei divizii cat si consolidat. Managementul APT isi va baza deciziile pe rapoartele de activitate si analizele financiare obtinute din ERP-ul Entersoft, avand acces la detaliile legate de profitabilitate si costuri pe proiecte, clienti, activitati si altele. Informatiile analitice sunt livrate in format grafic foarte intuitiv (grafice, cadrane etc). De asemenea, bugetarea activitatilor si gestiunea proiectelor sunt sustinute de catre solutia Entersoft Expert.

In cadrul proiectului, echipa Entersoft a asigurat atat importul datelor din solutia de HR/salarizare a APT, precum si trainingul a 20 de utilizatori. In urma experientei pozitive in utilizarea solutiilor Entersoft, APT intentioneaza sa migreze la versiunea **Entersoft Business Suite**®, pentru a beneficia de functionalitatile de tip CRM (Customer Relationship Management) integrate in platforma.

**Despre noi: Bogdan Dobrica (Sales Manager Entersoft)**



Bogdan Dobrica, cu o experienta de 11 ani in domeniul vanzarilor, face parte din echipa Entersoft Romania incepand cu anul 2011. Avand ca responsabilitate coordonarea activitatii de vanzari, dezvoltarea retelei de parteneri, Bogdan Dobrica este activ implicat in proiectele desfasurate impreuna cu clientii Entersoft Romania, incepand de la etapa de bugetare pana la alocarea resurselor pe departament, cat si in procesul de post-vanzare, monitorizare a satisfactiei clientilor Entersoft. Bogdan Dobrica a activat anterior ca Head of Sales la Integrator, Major Account Manager la Star Storage si Major Account Manager la Softwin. Este absolvent AI Academiei de Studii Economice, Facultatea de Finante Publice.

connect via [LinkedIn](#)

- [Facebook](#)
- [Twitter](#)
- [LinkedIn](#)
- [Email](#)

Entersoft Romania este furnizor de solutii software de business (ERP, CRM, BI, EDI).